



PARA PUBLICACIÓN INMEDIATA
octubre 28, 2020

Contactos de los medios de difusión:

Janel Davis, Silver State Health Insurance Exchange, 775-434-9008, j-davis@exchange.nv.gov

Cherryl Kaopua, The Warren Group, 702-408-8334, cherryl@twgpr.com

Marissa Schwartz, The Warren Group, 925-595-8363, marissa@twgpr.com

Ericka Aviles, Ericka Aviles Consulting, 702-300-7670, ericka@erickaaviles.com

**Nevada Health Link conecta a los consumidores con los planes de visión individuales de VSP,
a tiempo para la Inscripción abierta 2021**

Carson City, Nev. – El intercambio de seguro médico Silver State (Silver State Health Insurance Exchange (Intercambio)) la agencia estatal que conecta a los Nevadienses a planes de salud calificados (QHPs) por medio de un Intercambio basado en el estado (SBE) en línea, conocido como [Nevada Health Link](#), anuncia una asociación con VSP® Planes de visión individuales, una oferta de VSP Vision Care, la única compañía nacional de beneficios oftalmológicos sin fines de lucro.

El Período de inscripción abierta para los planes de seguro de 2021 se extiende desde el 1 de noviembre de 2020 hasta el 15 de enero de 2021. Los planes de salud que se ofrecen a través de Nevada Health Link son ideales para los Nevadienses que no califican para Medicare o Medicaid pero que aún necesitan ayuda económica; aquellos que no tienen un seguro médico patrocinado para empleados, incluyendo a los contratistas independientes y a los trabajadores de conciertos; y cualquier persona que busque planes completos, de calidad y asequibles.

“Estamos entusiasmados de asociarnos con VSP para ofrecer cobertura de la vista a los Nevadienses, diversificando nuestra cartera de planes de salud y permitiendo a los consumidores ampliar su red de seguridad de seguros”, dijo Heather Korbolic, directora ejecutiva de Silver State Health Insurance Exchange. “Tener una visión saludable y hacerse exámenes oculares completos con regularidad es fundamental, ya que los oftalmólogos suelen ser los primeros en detectar signos de enfermedades crónicas como la diabetes. Con dos opciones de Plan de la vista individual de VSP disponibles en Nevada Health Link, animo a todos a ver si un plan es adecuado para ellos”.

A través de los planes de visión individuales de VSP, los consumidores pueden comprar su propia cobertura para anteojos y exámenes de la vista y pueden comenzar a usar su cobertura de la vista el mismo día que se inscriben. Los ahorros son típicamente más de \$200 al año en cuidado de la vista y anteojos.¹

Los consumidores deben saber que no es necesario comprar un plan de salud regular para comprar un plan de la vista. Visite el mercado en línea de Nevada Health Link a principios de noviembre para revisar los planes de la vista disponibles.

Nevada Health Link siempre recomienda a los consumidores que se comuniquen con un agente certificado, corredor o consejero de inscripción certificado para navegar por el proceso de solicitud y elegibilidad. Disponible en varios idiomas, la [ayuda](#) está disponible virtualmente o en persona en ubicaciones seleccionadas, para aquellos que lo prefieran. El crédito fiscal anticipado para la prima (APTC) o los subsidios y las reducciones de costos compartidos (CSR) no se pueden aplicar a la cobertura de la vista.

Acerca de VSP Global

[VSP Global®](#) es una empresa dirigida por médicos que existe para crear valor para los miembros y oportunidades para los médicos de la red VSP. Sus negocios líderes en la industria incluyen VSP® Visión Care, la única compañía nacional sin fines de lucro de beneficios oftalmológicos, que brinda acceso a la atención oftalmológica a casi 90 millones de miembros a



través de una red de más de 40,000 médicos en todo el mundo; Marchon® Eyewear Inc., uno de los diseñadores, fabricantes y distribuidores de anteojos y gafas de sol de alta calidad más importantes del mundo ; VSP Optics, líderes de la industria en tecnología oftálmica y servicios de laboratorio, que brindan soluciones de lentes personalizadas para las necesidades de visión y estilo de vida de los pacientes; Eyefinity®, el líder de la industria en software de gestión de prácticas y registros médicos electrónicos; VSP Retail, que se enfoca en aumentar el acceso al cuidado de la vista y anteojos a través de múltiples canales, y VSP® Ventures, que ofrece opciones personalizadas y enfocadas en la atención para médicos que buscan hacer la transición de su práctica.

Acerca de Nevada Health Link

[Nevada Health Link](#) es el mercado de seguros en línea operado por el Intercambio de seguro médico de Silver State (Intercambio), que fue establecido de acuerdo a los *Estatutos Revisados de Nevada* (NRS) en el 2011 por el estado de Nevada y comenzó a operar en el 2013 con la creencia de que todos los Nevadienses merecen acceso a un seguro médico. En el 2019, el Intercambio se alejó del mercado federal, HealthCare.gov, y se convirtió en un Intercambio basado en el estado (SBE) completamente operativo, justo a tiempo para su séptimo período de inscripción abierta (OEP). Nevada Health Link conecta a los residentes elegibles de Nevada con la cobertura médica y dental adecuada sus presupuestos y es el único lugar donde los consumidores que califican pueden recibir créditos fiscales federales para ayudar a cubrir los costos de las primas. La inscripción abierta se extiende desde el 1 de noviembre hasta el 15 de enero. Para obtener más información o para ver si es elegible para comprar un plan en el intercambio [visite nuestro sitio web](#). Suscríbase al [Blog](#) y canal [YouTube](#) de Nevada Health Link, y deles like en [Facebook](#) o sígalos en [Twitter](#) e [Instagram](#). Nevada Health Link siempre anima a los consumidores a utilizar la asistencia gratuita de un profesional de inscripción con licencia llamando al 1-800-547-2927 o visitando [NevadaHealthLink.com](#).

1. Representa los ahorros típicos para los miembros de VSP con un plan estándar cuando consultan a un médico de la red de VSP.